

2018 年广州魅视电子科技有限公司校园招聘简章

公司简介

广州魅视电子科技有限公司（AVCiT 魅视电子），创建于 2006 年，注册资金 3100 万。成立 11 年以来一直专注于音视频显示及中央控制领域的研发、生产及国内外营销服务，是国内以及全球领先的音视频解决方案提供商，产品广泛应用于军队、公安、武警、检察院、法院、税务、海关、能源、灾防、媒体及智慧教育、智慧医疗、智慧商业等领域。

公司旗下设立北上广三大国内营销中心、18 个办事处，销售网络覆盖全国主要城市及自治区。并于 2010 年组建海外营销部，服务全球客户。凭借优质性能和服务，在海内外成功实施了 10000 多个大型的成功案例，包含北京奥运会、上海世博会、广州亚运会、杭州 G20 峰会、厦门金砖会议等多个大型盛会。

以创新为根本，以服务为导向、以实践为桥梁，我们不断以研发力量推动产品革新、以流程管理提升服务质量、以脚踏实地丈量前行的道路，不断进取，永远行进在打造音视频行业民族品牌的道路上！





3 大国内营销中心、18 个办事处

招聘岗位

售后&销售岗位：18 年年初于广州总部参与培训，后根据公司发展需求确定实际工作地点（全国范围内分配）。

1、售后工程师 需求：15 人

薪酬：5K 以上

岗位职责：

- 1.负责公司产品安装及调试，提交工程报告，对工程质量负责；
- 2.负责公司产品的售后维护工作，提高问题一次解决率，对客户满意度负责；
- 3.负责客户需求的有效传递，对发现的客户商机及时反馈。

任职资格：

- 1.本科学历，理工类专业；
- 2.具备较强的工作积极性和主动服务的意识；
- 3.具备独立处理复杂问题和危急事件的能力，抗压能力强；
- 4.将统一安排在广州培训，培训完成通过后根据公司发展需求确定实际工作地点。外派最短时间 1 年。

培训及发展：

- 1) 完善的培训机制：公司安排集中培训期，包括公司产品及技术理论培训、理论+客户项目实践培训。
- 2) 发展通道多样化：

技术专业通道：低星级技术工程师—高星级技术工程师（售后工作—售前工作）；

销售通道：技术工程师—销售工程师/海外营销等。

3) 能力薪酬：所有技术人员均可参加技能等级考核，等级越高，薪酬标准越高（每季度 1 次考核机会）。

薪酬体系：基本工资+岗位工资（技能等级工资）+月度绩效+年终奖

世界那么大，要到处看看！

2、销售工程师（管培生） 招聘需求：10 人

岗位职责：

- 1.协助区域收集相关行业政策、市场及客户信息，提交分析报告；
- 2.协助区域进行业务开发、达成销售；
- 3.协助区域跟进客户售后服务，定期回访客户，维护客户关系。

任职资格：

- 1.本科学历，专业不限，理工类专业优先，具有丰富的校园或社会实践经验尤佳；
- 2.具备独立处理复杂问题及资源整合的能力，有强烈的成就动机；
- 3.具备良好的沟通理解和人际交往能力，抗压能力强；
- 4.管理培训生将统一安排在广州培训，轮岗 6-12 个月，一年后转为正式销售工程师，根据公司发展需求确定实际工作地点。

与信息安全的各行各业一起，保障国家信息畅通及信息安全；

配合、陪同守护国家的各领域力量，见证祖国新发展腾飞。

销售大咖，纵横全国，征服广阔市场，实现销售增长；

客户关系平台的建立和管理者:客户关系规划、客户关系拓展、客户关系管理；

销售项目的主导者:组建团队、制定项目策略、项目监控和执行、竞争管理；

如果你志存高远、乐于挑战、渴望成功，并希望在专业的领域中，在不同文化中积累个人职场价值，那么你应该就是我们要找的人了！

福利待遇

完善的员工培养体系、多方向发展通道；

项目奖、绩效奖、年终奖、卓越销售购车奖励；

五险一金、带薪年假、带薪病假、节日福利；

优秀人才薪酬上不封顶！

应聘方式

简历投递邮箱：hr@avcit.com（文件命名方式：姓名-学校-应聘职位）

招聘联系人：吕小姐/莫小姐 电话：020-89301789 转 819 QQ：1873958360

广州总部：广州市海珠区大干围北 38 号海珠创意产业园 10 栋 103（近海珠客运站，地铁 2 号线东晓南站或南洲站可到）

北京平台：北京市海淀区西三旗桥南安宁庄后街京玺文创园 A17 号楼 1 层

上海平台：上海普陀区金沙江路 1340 弄新曹杨高新技术工业园 A4 栋 2 楼 D2 室

公司网址：<http://www.avcit.com.cn/>

AVCIT 魅视电子微信公众号



扫一扫，了解更多公司活动资讯